

Medina Tributación



TAREA PARA EL FINDE LARGO

CALCULÁ TU BANDA DE FLOTACIÓN

Hurlingham, Buenos Aires, Argentina

18/08/2023



El concepto de banda de flotación se asimila inmediatamente a la dispersión de los precios de las monedas,

Pero nos puede ser muy útil para entender como nos pega la inflación y estimar en cuanto se nos está achicando nuestra unidad de negocio,

Tu negocio tiene uno o varios productos,

Esos productos tienen un costo, que es la sumatoria del costo de compra de la mercadería o sus insumos para fabricarla,

También los gastos para tener funcionando el negocio completo: alquileres, sueldos, fletes, impuestos, tasas, incluso tu retiro para vivir,

Y... la inflación,

La Argentina, toda, viene sufriendo inflación desde noviembre de 2007, (¿viste?, y no hicimos nada),

Ahora es hiperinflación, nos guste o no el término y todas sus connotaciones históricas,



Por esto último, un error en tu economía puede ser letal,

Ahora bien, tus productos tienen un costo que cambia todos los días,

Tu tarea es determinar tu propia dispersión de precios,

Lo primero que tenés que determinar cuanto te cuesta reponer tu producto hoy, con todos los gastos que te mencioné, ese será tu piso de precio,

Lo segundo es determinar a cuanto lo tenés que vender para mantener funcionando tu negocio y tu vida, ese es tu techo más bajo de precio,

Si tu precio se encuentra en el techo, y estás vendiendo normalmente, en contado efectivo, y cuando vas a reponer conseguís todo, genial,

Si tu precio se encuentra en el piso, lo siento mucho,

Si tu precio se encuentra en medio de ambos, lo hacés para poder vender algo y tener algo de caja, te entiendo,



Aun así, estás generando deuda, entre otras cosas de impuestos que cobra el Estado (el mismo que te generó la hiper inflación),

Pero también estás achicando tu negocio,

La diferencia que hay entre el techo que calculaste y el precio al que vendés, es el dinero que no vas a tener para reponer mercadería o insumos,

Por ejemplo, si tu piso es de \$ 1000,00 para un producto, el techo es de \$ 2000,00, y estás vendiendo a \$ 1500,00, cada vez que vendés un producto tenés \$ 500,00 menos para salir a reponer,

En este ejemplo perdiste la mitad de tu stock,

Y estamos considerando que cobrás en efectivo en el mismo instante que entregás el producto,

Si tu cobranza es diferida, por la vía que sea, la pérdida de stock es aún mayor,

Usualmente medimos la inflación por el costo de nuestro consumo personal, y no miramos como destruye nuestros negocios,



Ahora, extrapolemos esto a todos los negocios de tu barrio, de la ciudad, de la provincia y por último al del país,

Todos estamos reduciendo stocks por inflación, enviando todos esos recursos al Estado para que mantenga y aumente sus gastos, financiando el sistema político,

Cuando no haya más stock, nadie podrá financiar al estado,

Sea como sea que lleguemos a ese final, habrá terminado la inflación, y la gran pregunta será:

¿Dónde y cómo te encuentra a vos para volver a empezar?

Espero que tengas un hermoso fin de semana largo calculando tu banda de flotación!!!!!!

Julio R. Medina

Hurlingham, Buenos Aires, Argentina

18/08/2023